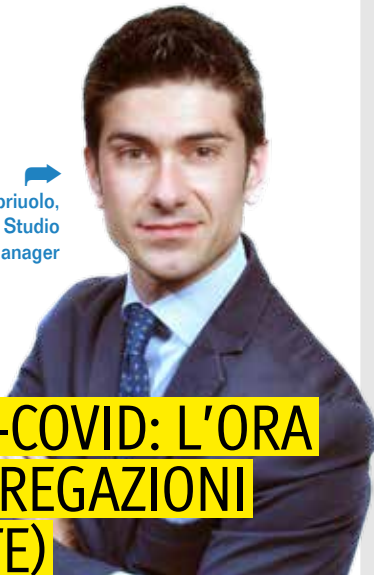


Giuseppe Capriuolo,
Ad di Studio
Temporary Manager



M&A POST-COVID: L'ORA DELLE AGGREGAZIONI (AGEVOLATE)

Dopo l'inevitabile calo fatto registrare nel periodo di lockdown, il settore dell'M&A (acquisizioni e fusioni d'impresa) ha mostrato una resilienza inattesa, in particolare nel settore del private equity.

Le agevolazioni destinate alle aggregazioni completano un quadro sostanzialmente positivo per il mercato italiano nell'ambito delle acquisizioni e fusioni di imprese. Ecco come Giuseppe Capriuolo, Ad di Studio Temporary Manager, ci descrive questo quadro. «Dopo il picco negativo del primo trimestre del 2020, le acquisizioni e le fusioni d'impresa sono tornate a crescere, e potrebbero trovare ulteriore slancio negli ultimi mesi dell'anno. Le opportunità di aggregazione all'orizzonte sono molteplici, dalle aziende già partecipate da fondi che coglieranno l'occasione di rilevare concorrenti in difficoltà, alle imprese che, in una situazione di perdurante incertezza, preferiranno i capitali privati (dal private equity al venture capital, dai fondi di debito ai club deal e ai family office) rispetto alla Borsa. Il decreto legge 34/2019 (c.d. "Decreto Crescita") aveva già riproposto, peraltro, l'interessante "bonus aggregazioni" introdotto per la prima volta con la Finanziaria 2007. Il beneficio consiste nel riconoscimento fiscale gratuito del disavanzo da concambio derivante da fusioni, scissioni o conferimenti di azienda, per un importo complessivo massimo di 5 milioni di euro, e rende ancora più interessanti le operazioni straordinarie realizzate entro il periodo di imposta 2022». INFO: tel. 045 8012986, www.temporarymanager.info



Paolo Ricchi
(a destra) ed
Emanuele
Pianelli

Una società specializzata nella formazione degli imprenditori nel settore del fitness e dello sport e il suo metodo per superare in modo creativo le difficoltà create dall'emergenza sanitaria.

FORZA PALESTRE, LA VIA D'USCITA C'È

Cosa ne sarà delle palestre nei prossimi giorni, mesi e anni? I dati sono a dir poco sconcertanti. Secondo Confindustria, cresce il numero delle piccole imprese che si trovano in una situazione grave. Prima della pandemia globale, la percentuale delle imprese in difficoltà era il 14,4%. Oggi siamo passati al 43,7%. Tuttavia, secondo Paolo Ricchi, fondatore, insieme a Emanuele Pianelli, di Richfit, società attiva nella formazione per il settore fitness: «C'è una via di uscita. La storia ci insegna che le migliori opportunità sono nate proprio quando il Paese è stato messo in ginocchio. Vedi FedEx che negli anni 1969-1970, quando gli Stati Uniti hanno attraversato un periodo di recessione, durante il quale sarebbe stato difficile introdurre nuovi servizi e nuove abitudini. Eppure il suo founder, Fred Smith, fece proprio questo, creando un nuovo concetto di consegna a domicilio veloce e affidabile. Oggi FedEx è uno dei più grandi servizi di consegne degli Usa. Gli esempi sono tanti. Il punto è che tutte queste aziende hanno visto quel momento di crisi come un momento per rinascere. Così come hanno fatto molti nostri studenti. Se lo desideri, puoi verificarlo tu stesso, accedendo gratuitamente al nostro gruppo Facebook "Sistema Richfit"».

INFO: www.richfit.co, Fb: www.grupporichfit.com

TUTTO IL GUSTO DEL MARE IN TAVOLA

Alta qualità, grande attenzione ai processi produttivi e all'ecosostenibilità hanno consentito a **Deligusti** di ottenere la certificazione IFS-International Food Standard/Higher Level, con il massimo punteggio. Una certificazione che la pone ai primi posti nelle politiche di selezione dei fornitori da parte della grande distribuzione nel campo della produzione di insalate di mare nelle più svariate ricette e alici, polpo, salmone, spada, tonno marinati. Deligusti pone grande attenzione all'ambiente, con un metodo di confezionamento che riduce l'uso di plastica dal 50 al 70%. INFO: www.deligusti.it, info@deligusti.it

